

SEMINAR

„UNAPREDJENJE EFIKASNOSTI POSLOVANJA“

CILJ EDUKACIJE

Pozivamo Vas na seminar u trajanju od dva dana tokom koga ćemo kroz interaktivne radionice podeliti teorijska znanja, praktična iskustva i dati jasna usmerenja i sugestije za implementaciju alata i modela iz koji mogu da koriste u unapredjenju funkcionisanja vašeg poslovanja.

Sve je zastupljenije usvajanje pozitivne prakse korporativnog sektora i najnoviji trendovi u organizacionoj strukturi i poslovanju kompanija prate modele korporacija.

Unapredjenje efiksnosti poslovanja i optimizacija troškova uz postizanje željenog efekta je stalna težnja preduzeća i ovaj seminar vam može u tome pomoći.

KOME JE PROGRAM NAMENJEN?

- Vlasnicima preduzeća i najvišem menadžmentu;
- Rukovodiocima, nosiocima poslovnih funkcija proizvodnja, prodaja, nabavka, logistika, finansije, računovodstvo, opšti poslovi;
- Perspektivnim referentima u kojima firma prepoznaje potencijal i želi da razvija njihove kompetence;

AGENDA SEMINARA

PRVI DAN (05. maj 2017 god.)

9.30-10.00 Registracija učesnika uz kafu dobrodošlice

10.00-10.30 **Uvodne reči, predstavljanje plana rada, metodologije rada i predavača, Biljana Lazarević**

10.30-12.30 SAGLEDAVANJE EFIKASNOSTI POSLOVANJA -PROCESNI PRISTUP (Biljana Lazarević)

- Identifikovanje i analiza poslovnih procesa;
- Merenje uticaja efikasnosti poslovnih procesa na prinos na kapital vlasnika;

12.30-13.30 Pauza (koktel posluženje) **13.00-15.00 KONTROLING-ALAT ZA PRAĆENJE I UNAPREDJENJE EFIKASNOSTI POSLOVANJA (Biljana Lazarević)**

- Pojmovno odredjenje Kontrolinga;
- Istorijski razvoj Kontrolinga,;
- Svrha i benefiti uvodjenja Prodajnog Kontrolinga;
- Profitabilnost kupca i profitabilnost proizvoda;

DRUGI DAN (06. maj 2017 god.)

10.00-10.30 Registracija novih učesnika uz kafu dobrodošlice

10.30-12.30 UNAPREDJENJE EFIKASNOSTI KOMERCIJALNIH SLUŽBI PREDUZEĆA, Veljko Davidović

- Faktori koji utiče na efikasnost poslovanja;
- Konkurentnost i kako je postići;

12.30-13.30 Pauza (koktel posluženje)

13.00-15.00 EFIKASNA SARADNJA SA BANKOM (Olja Spasojević)

- Digitalizacija bankarskog poslovanja;
- Kako svoje poslovanje učiniti sigurnijim i zaštititi se od prevara u platnom prometu;
- Kako unaprediti svoje poslovanje i uštedeti u saradnji sa Bankom?

13.30-15.00 DISKUSIJA (PITANJA I ODGOVORI), RAZGOVOR SA PREDAVAČIMA

15.00-15:30 URUČENJE POTVRDA O UČEŠĆU NA SEMINARU

Casa Forte doo, Beograd, Dimitrija Marinkovića 5, PIB:107816447, MB: 20877545,

Tekući račun: 125179901537, tel/mob: (065) 999 1595

www.casaforte.rs

KOTIZACIJA:

33,300 rsd po učesniku (bez PDV) za 3 i više polaznika iz kompanije;

39,900 rsd po učesniku (bez PDV) za 2 polaznika iz kompanije;

44,400 rsd po učesniku (bez PDV) za 1 polaznika iz kompanije;

* Kotizacija obuhvata: predavanja, materijale sa seminara, potvrdu o učešću i posluženje.

* Kako bi bila obezbeđena najbolja interaktivnost učesnika i praktičan pristup temama, broj učesnika je ograničen.

NAPOMENA:

Uplata po poslatoj profakturi treba biti izvršena najkasnije 3 dana pre dana održavanja seminara. Otkazivanje učešća je moguće najkasnije do 5 dana pre seminara. Učesnici koji posle ovog roka budu sprečeni da učestvuju na seminaru, biće u prilici da pošalju zamenu, u suprotnom nemaju mogućnost povraćaja novca. Zadržavamo pravo da otkazemo seminar i u tom slučaju sve uplate će biti u celosti vraćene.

Za sva dodatna pitanja možete nas kontaktirati putem e-maila biljana.lazarevic@hotmail.rs ili telefona 064 55 45 443.

MESTO ODRŽAVANJA:

Hotel Jump Inn
Koče Popovića 2a
11000 Beograd

ZAŠTO BAŠ SA NAMA?

- Naše kompetence verifikuje Evropska banke za obnovu i razvoj kroz program ASB (Advice for Small Businesses) koji podržava putem subvencija;
- Direktno smo bili uključeni u vođenje prodajnih izvoznih timova i krizni izvozni menadžment;
- Dugogodišnjeg radnog iskustva u velikim multinacionalnim sistemima i kompanijama koje su pružale usluge velikim sistemima;
- Širokog obim saradnje sa multinacionalnim lancima u zemlji i inostranstvu;
- Kompetence baziramo na stalnom unapredjenju znanja i dosadašnjem iskustvu;
- Detaljnije o našoj kompaniji na www.casaforte.rs;
- Sledi detaljnije o predavačima:



Veljko Davidović je na listi konsultanata Evropske banke za obnovu i razvoj za program ASB (Advice for Small Businesses) i vlasnik je kompanije Casa Forte koja se bavi savetodavnim uslugama i treninzima iz oblasti komercijalnih poslova i to :

- Start up preduzeća u Srbiji;
- Unapredjenje procesa Klijenata (prodaje, nabavke, osvajanje novih tržišta, proširenje starih tržišta, uvođenje novih proizvoda, upravljanje zalihama i asortimanom) uz proverene metodologije praćenja implementacije i rezultata;
- Organizacija prodaje i nabavke Klijenta, formiranje baze kupaca, kategorizacija kupaca i dobavljača, kadrovske strukture u preduzeću, širenje prodajne mreže;
- Obuka starih i novih kadrova Klijenta kroz edukacije namenski prilagodjene preduzeću Klijentu;

Edukacije obuhvataju sledeće teme:

- Prodajna orijentacija i procesi u prodaji;
- Podizanje prodajne efikasnosti;
- Komercijalna strategija i politika;
- Liderstvo;
- Poslovna komunikacija;
- Koraci posete kupcu sa pripremom posete;
- DPSM-osnova distribucije robe : D-istribution, P-ricing, S-helving, M-erchandising;

Tokom bogate karijere u lokalnim i međunarodnim kompanijama (Nelt co, Delhaize, Forma Ideale, Unihem Trading, AGS gastro sistemi) u različitim industrijama (robe široke potrošnje, nameštaja, ugostiteljske opreme, gradnje, logistike i distribucije itd) i na različitim konsalting projektima stekao je ogromno iskustvo i ostvario rezultate verifikovane kroz pozitivne preporuke za poslovni model koji implementiraju kompanije po njegovim savetima.

Casa Forte doo, Beograd, Dimitrija Marinkovića 5, PIB:107816447, MB: 20877545,

Tekući račun: 125179901537, tel/mob: (065) 999 1595

www.casaforte.rs



Biljana Lazarević, je na listi konsultanata Evropske banke za obnovu i razvoj za program ASB (Advice for Small Businesses) i ima dugogodišnje radno iskustvo u privredi i bankarskom sektoru; u velikim multinacionalnim sistemima i kompanijama koje su pružale usluge velikim sistemima; u oblastima veleprodaje, vođenja maloprodajne mreže, marketing aktivnosti, nabavke i upravljanja finasijama i kontrolingom;

U svom radu ostvarila je saradnja sa partnerima iz preko 15 zemalja (EU, Kina, Rusija, Belorusija, zemlje iz okruženja).

Biljana se bavi edukacijim i in-house (tailor made) projektima za različite polaznike: firme, institucije, pojedince.

Kao diplomirani ekonomista, Univerziteta u Kragujevcu, Ekonomski fakultet, smer menadžment, teži kontinuiranom unapređenju znanja iz različitih oblasti koja prete sertifikacije:

- Obuka Sparkassenstiftung fur internationale Kooperation za rad na kreditiranju malih i srednjih preduzeća i prodaji (www.sparkassenstiftung.de);
- Trening program međunarodne poslovne škole WI-FI, Controlling management;
- Inovacioni kurs Menadžment asortimana i zaliha u lancu snabdevanja, Ekonomski fakultet, Univerzitet u Beograd;
- Cotrugli Business School-Otvoreni seminari;
- Prodajni proces, FOCA metodologija, Mercury International;
- Edukacije iz oblasti pristupanja EU fondovima i pisanje projekata za dobijanje sredstva iz tih fondova, a namenjenih razvoju MSP, H2020 (Marie Sklodowska-Curie Action, European Commission)
- Tempus MAIN projekat za celoživotno učenje, Intelektualna svojina-sredstvo za povećanje konkurentnosti;
- Omniachannel view, Bocconi Univerzitet;



Olja Spasojević je Rukovodilac odseka platnog prometa sa inostranstvom i dokumentarnog poslovanja, Projekt menadžer za implementaciju i održavanje aplikacije za devizno poslovanje u Direktnoj banci ad Kragujevac.

Kroz 12 godina rada u bankarskom sektoru, posebno se bavi međunarodnim platnim prometom u svakom njegovom segmentu kroz radno angažovanje, prvo, u Banca Intesi, a danas i u Direktnoj banci.

Olja dobro razume bankarsko okruženje i promene u bankarskom poslovanju i uz značajnim iskustvo u međunarodnom platnom prometu, kupo-prodaji deviza od komitenata, pregovanje sa klijentima tarifa/kurseva može da pomogne savetima svim preduzećima koja imaju kontakt sa inostranstvom, posebno izvozno orjentisanim preduzećima.

Olja poseduje brojne sertifikate iz ove oblasti stečene na edukacijama koje je organizovala Narodne Banke Srbije, Institut za poslovna istraživanja MBA –Beograd, EDUKA Centar za poslovne veštine itd.